



Entrena tu comunicación en público

Taller presencial de
presentaciones en público.



TALLER PRESENCIAL DE PRESENTACIONES EN PÚBLICO

Taller práctico de entrenamiento de las habilidades de comunicación en público basado en el libro La Isla de los 5 Faros.

Fecha

Ver página web

Horario

15:30h a 20:30h

Duración

5 horas, 1 día

Ubicación

Carrer Muntaner
443, Principal,
Barcelona.

Para quién

Personas que necesitan comunicar en público sea en contexto de presentaciones, reuniones, conferencias o cualquier formato.

Participantes

Grupos reducidos de máximo 8 personas.

Formadores

Ferran Ramon-Cortés
Júlia Ruiz

Inversión

Precio especial
120€ / sesión

* Precio habitual 180€ / sesión

Ser un faro.

Un faro es una referencia, una luz que impacta en la oscuridad de la noche. Con nuestra comunicación podemos ser una pequeña luz que se pierda en la oscuridad, o ser un potente faro, que guíe, que inspire y que seduzca.

El taller quiere ayudarte a ser un faro con tus presentaciones. A comunicarte con la relevancia, el impacto y la seducción de los faros.

Objetivo.

Conseguir presentaciones e intervenciones de alto impacto y persuasión, y disfrutar comunicando.

Metodología.

Taller práctico. Cada participante realizará una presentación de 5 minutos de un tema que escoja. La presentación la traerá previamente preparada. Valoraremos la estructura del mensaje y la capacidad de persuasión y grabaremos una parte para comentarla y poder hacer la devolución de la parte escénica.

Contenidos.

01 Mensaje

Como construir un mensaje único y claro. Como estructurar la información y transmitir una idea central.

02 Creatividad del mensaje

Como hacerlo memorable. Recursos para captar y mantener la atención.

03 Lenguaje

Lenguaje oral. Adaptación a cada audiencia. Cómo conectar con distintos estilos de interlocutor.

Lenguaje visual. Uso del Power Point y similares. Diseño óptimo de las diapositivas y criterios de contenido.

04 Escenificación

Voz. Intensidad, modulación, ritmo y usos del silencio.

Contacto visual. Conexión y captación del feedback.

Gesticulación. Gesto icónico y gesto rítmico.

Dominio escénico. Posición escénica, movimiento y percepciones no verbales.

05 Persuasión

Intentar convencer vs. Mostrarse convencido.



Más información.

hola@5fars.com

Si te interesa, escríbenos.
Las plazas son limitadas y
se asignarán por orden de
petición.

